



Moneris lança modelo de negócio inovador para PME e empreendedores

Esta empresa de Contabilidade e Gestão desafia empresários de qualquer dimensão a aliarem-se à marca e criarem o próprio negócio

A Moneris, empresa portuguesa especializada na prestação de serviços de contabilidade e apoio à gestão está a lançar um inovador projeto: Moneris Partners, destinado a empresários e empreendedores.

Num contexto económico adverso e ainda marcado pela recessão, explica o CEO e administrador da empresa, Rui Pedro Almeida, a Moneris desperta o mundo empresarial para uma oportunidade de negócio competitiva e dinâmica, que se baseia na criação de valor e na partilha de conhecimentos, ferramentas e informação.

“Desafiamos os empresários e empreendedores portugueses a aliarem-se a esta marca de referência que é a Moneris e criar o seu próprio negócio com a segurança de um investimento seguro e rentável”, revela.

Na prática, este modelo de negócio, singular na área da contabilidade e no apoio à gestão, possibilita a integração destes novos escritórios no universo Moneris, através de uma “relação próxima”, da “convergência de objetivos e procedimentos”, da “partilha de responsabilidades” e de “um compromisso para o crescimento mútuo”.

Sobrepondo-se ao conceito de um mero franchising, a Moneris Partners distingue-se pela “transmissão de conhecimentos”, pela “partilha de recursos e tecnologias”, pela “transmissão de informação permanente e atualizada”, pelo “foco na formação dos seus parceiros”, pela “disponibilização de todas as ferramentas do grupo” e pela “integração plena” numa organização com mais de 300 profissionais e com 22 escritórios de norte a sul do país e



presença em Moçambique.

Este projeto dirige-se não só a jovens recém-licenciados que pretendam iniciar o seu negócio e a gestores ou supervisores experientes que procuram estabelecer-se por conta própria, mas também a pequenos gabinetes de contabilidade com uma estrutura reduzida e com limitações técnicas, que muitas vezes não conseguem competir num mercado que a cada dia está mais exigente.

Rui Pedro Almeida explica que ao estar associado à “forte imagem de

marca do grupo Moneris”, os escritórios Moneris Partners poderão beneficiar das vantagens de uma organização com resultados comprovados, assim como do apoio estrutural na gestão do escritório, na conquista de clientes e na atualização técnica e fiscal constante que este negócio exige.

A Moneris Partners, explica ainda Rui Pedro Almeida, propõe a estes empresários e empreendedores uma “parceria forte e de proximidade”, que tem como base “a transmissão de conhecimento e expe-

riência”, e que assenta na “partilha de uma marca forte no mercado, com um serviço especializado e de excelência”.

Concretamente, visando uma gestão financeira mais otimizada e rigorosa, que soluções tem a Moneris para PME?

São múltiplos os serviços e soluções que a Moneris tem para apresentar às PME, com vista à melhoria da sua gestão e cujo impacto se materializa numa otimização de processos internos, simplificação da estrutura e quadro de pessoal e, consequentemente, na melhoria do seu desempenho e no aumento da sua rentabilidade.

Em termos gerais, é sabido que através do outsourcing, as empresas reduzem custos e flexibilizam as suas estruturas, melhorando os seus indicadores financeiros e rádios económicos. As soluções de externalização dos serviços administrativos e financeiros que a Moneris promove permitem aos gestores e empresários concentrarem o seu esforço de ação no crescimento do seu

negócio, focando a sua atenção nas questões verdadeiramente críticas da sua operacionalização. Esse re- centrar de atenções, por parte dos decisores e empreendedores, só é possível a partir de uma plena segurança e fiabilidade na informação financeira e acompanhamento fiscal que a Moneris lhes pode trazer.

A nossa proposta de valor às PME diferencia-se pela integração de múltiplas valências, na vertente contabilística, fiscal, laboral e no acompanhamento de gestão, contudo, de modo a materializar esta oferta proponho percorrer, sucintamente, duas das múltiplas soluções propostas pela Moneris, no âmbito das soluções de Gestão de Recursos Humanos: a solução Moneris RH Conformidade e a solução Moneris RH Otimizar. A otimização fiscal e o rigor na gestão laboral são, em nosso entender, vetores determinantes para uma melhoria da sustentabilidade e para o aumento da competitividade das PME, sendo, como tal, um foco prevalente da atenção e atuação do grupo Moneris.

Os serviços

- A solução Moneris RH Conformidade consiste na realização de uma auditoria com vista a avaliar a conformidade dos processos e procedimentos de recursos humanos, à luz da legislação aplicável e, consequentemente, identificar oportunidades de melhoria e apresentar propostas de alterações para corrigir eventuais situações suscetíveis de originar contraordenações laborais e de segurança social e, assim, reduzir o risco de aplicação de coimas e sanções assessorias pelas entidades oficiais competentes.
- A solução Moneris RH Otimizar consiste na prestação de serviços de consultoria ajustados à medida da PME, com vista à otimização do plano de compensação e benefícios em vigor, mediante a apresentação de propostas de melhoria, com vista à redução dos custos com o trabalho, possível através de um adequado planeamento fiscal, e que visem igualmente acrescentar liberdade contratual na definição dos pacotes salariais definidos para os colaboradores.